

## 俄越油气合作问题探析

王四海 孙秀文

**【内容提要】** 俄罗斯是石油科技大国,也是油气出口大国。在外交上,俄罗斯的油气资源既是“胡萝卜”也是“大棒”,其油气战略在一定程度上影响国际能源格局乃至国际地缘政治格局。越南石油储量超过 8 200 万吨,天然气探明储量超过 1 900 亿立方米。油气合作是俄越双方能源外交战略的优先方向,亦是维系两国战略伙伴关系的重要手段。越南油气工业的发展及对南海争议区块的非法开采,主要仰仗俄罗斯的技术和投资。俄越油气合作的历史、现状、双方战略利益取向等值得中方关注。

**【关键词】** 俄罗斯 越南 中国 油气合作

**【基金项目】** 教育部人文社会科学规划项目《俄罗斯油气资源潜力与中俄油气合作战略研究》(项目批准号:12YJAZH143)。

**【作者简介】** 王四海,中国地质大学外国语学院教授、俄罗斯中亚研究中心研究员;孙秀文,中国地质大学外国语学院硕士研究生。

### 一 引言

越南石油储量超过 8 200 万吨,天然气探明储量超过 1 900 亿立方米<sup>①</sup>。越南目前拥有的石油和天然气可采储量足够其再开采 30 年。2013 年,越南石油公司税前总利润达到 62.8 万亿越盾(约合 30 亿美元)。

俄越油气合作的历史已逾 30 年,俄越油气合作是俄越两国政府大外交战略之基础,系两国外交的主线和重要内容。依靠俄罗斯的投资和技术,经过 30 多年的稳步发展,如今越南已成为东南亚第三大石油生产国(仅次于马

---

<sup>①</sup> <http://iv-g.livejournal.com/152166.html>

来西亚和印度尼西亚),也是东南亚最大的原油出口国之一。目前,俄罗斯油气企业投资参与开采越南大陆架8个最重要油气田中的4个。在这些油气企业中,俄罗斯境外石油公司(原苏联境外石油公司)在越南油气领域占有举足轻重的地位。

## 二 俄越油气合作的历史进程回顾

1950年1月31日,苏联与越南民主共和国(北越)正式建交,两国外交关系开始了曲折的发展历程。赫鲁晓夫时期,苏联对越南推行和平共处、和平竞争、和平过渡的“三和路线”;勃列日涅夫时期,苏越全面合作;戈尔巴乔夫时期,苏越关系逐渐降温;1991年年底,苏联解体,俄罗斯与越南宣布建立新型伙伴关系;2001年2月,俄罗斯总统普京访问越南,这是俄罗斯国家元首首次访问越南,双方正式建立战略合作伙伴关系,为两国全面开展油气合作奠定了坚实的政治基础。

在近代俄越外交关系发展进程中,俄越油气合作进程可以划分为以下三个阶段。

### (一) 萌芽阶段(20世纪60年代至70年代末)

1959~1975年,越南深陷美越战争泥潭,急需获得外援。20世纪50年代末至60年代初,中苏两党、两国关系逐步恶化,苏联为了扩大自身在国际共产主义运动中的势力及影响,大幅增加对越南的经济和军事援助。1955~1965年,苏联向越南民主共和国(北越)提供大量的石油化工、能源开采等设备援助,总经济价值高达3.7亿美元<sup>①</sup>。除此之外,越方还派遣大批油气技术人员赴苏联学习先进的油气勘探、开采和加工技术,苏联为越南培养了大量石油技术人才。

1965~1972年,越南战争不断升级,美越进入军事、政治全面较量阶段,苏联对越南实施经济援助。1968年7月,苏越签署协定,苏联直接支持越南国家年度预算。1970年,苏联对越南经济和军事援助总额约为9亿美元(其中包括石油产品援助),占越南国家预算的4/5。

1973年1月,《巴黎协定》签署以后,美国开始从越南撤军,并停止大规模军事行动,但苏联仍向越南提供军事和经济援助。1973年12月,苏联与越

<sup>①</sup> 马德义:《20世纪60年代下半期苏联对越援助及其影响》,《辽宁大学学报(哲学社会科学版)》2013年第4期。

南共和国(南越)签订双边协议。依据该协议,苏联向越方提供石油产品、机器设备、食品及药品等。1974~1975年,双方签订多项经济技术援助协议,其中包括油气勘探和技术支持。

1976年1月,南北越统一,成立越南社会主义共和国。此时,越南急需发展油气工业。为此,政府采取一系列有效措施,力求获得国外油气投资和技术支持,如颁布对外油气合作法律法规;成立越南石油公司(以下简称“越油”)负责实施与国外石油企业的合作;划分油气区块,对外公开招标;采用产品分成合作模式,积极吸引外国油气企业投资越南油气开发项目。这些都为20世纪80年代俄越油气合作的进一步发展奠定了基础<sup>①</sup>。

### (二) 发育阶段(20世纪80年代至苏联解体)

1980年,苏越签署联合开发越南大陆架油气资源协议。1981年6月,苏联境外石油公司与“越油”各出资7.5亿美元成立苏越石油公司,双方签订了关于1981~1985年合作综合开展地质勘探和工程地质勘探工作的计划。同年10月,首批苏联专家飞抵越南,在头顿开建海岸基地,为日后石油开采作准备。这是越南石油工业发展的开端<sup>②</sup>。

1984年,苏联米哈伊尔·米尔琴科号勘探船在白虎油田钻井喜获工业油流,1985年在龙油田钻井也获工业油流。1986年,苏越石油公司在头顿附近打成第一口新油井,正式在白虎油田开始工业开采。1988年,苏越石油公司在白虎油田3000米深处的花岗岩层发现储量极为丰富的石油,使得白虎油田探明储量大增,估算约5亿吨。因世界石油勘探领域从未在花岗岩层中发现过石油,越方称其为石油勘探史上的重大突破。1990年,苏越石油公司在头顿东南部的大熊油田打井,又获工业油流。

20世纪80年代,苏联帮助越南在南海大陆架勘探发现了8个油田:白虎油田、龙油田、代洪油田、沃克油田、巴赫油田、巴登油田、坦高油田和汉龙油田,其中白虎油田和巴赫油田储量巨大。1986年,白虎油田产量为5万吨,1987年增至25万吨,1990年为270万吨。1991年,随着大熊油田全面投产,越南石油总产量达到360万吨,1992年增至550万吨<sup>③</sup>。

<sup>①</sup> 游明谦:《迅速发展中的越南油气业》,《东南亚纵横》2002年第9期。

<sup>②</sup> СП Вьетсовпетро - 25 лет//Нефтяное хозяйство. 2006. №6.

<sup>③</sup> Совместное российско-вьетнамское предприятие Вьетсовпетро. <http://neftegaz.ru/cata-logue/company/view/1854>

### (三) 全面快速发展阶段(苏联解体至今)

苏联解体以后,苏联境外石油公司和苏越石油公司由俄罗斯继承,并分别改名为俄罗斯境外石油公司和俄越石油公司。以此为基础,俄罗斯继续与越南开展油气合作。后根据俄罗斯与越南签署的协议,俄越石油公司合作合同延期至2010年。

1991年年底,俄罗斯与越南宣布建立新型合作伙伴关系,两国继续在越南南部大陆架开展油气合作。1994年12月,俄越石油公司在距离白虎油田30公里的龙油田正式进行工业开采。

2000年9月,俄罗斯天然气工业股份公司(以下简称“俄气”)与“越油”签署合作协议,共同对北部湾越南大陆架的112区块进行天然气勘探和开发。为有效实施该区块天然气勘探开发工作,双方成立了合资公司——俄越天然气公司。

2001年2月,俄罗斯总统普京访问越南,两国正式建立战略合作伙伴关系,两国政府签署了《越南社会主义共和国与俄罗斯联邦战略合作联合声明》,为两国21世纪油气领域全面合作夯实了政治基础。

2006年11月,“俄气”与“越油”签署合作协议,双方在油气勘探、开发、加工、储运、利用、管网建设、石油工程安全等方面达成一致合作意向。依据该协议,“俄气”向越方提供石化产品及油气工业设备等,双方在第三国共同开展油气勘探、开发和加工等业务。

2007年8月,“俄气”在越南112区块打出第一口气井,获工业气流,发现了凝析气田(Bao Vang气田)。

2008年1月,俄罗斯境外石油公司在越南09-3区块勘探钻井(俄方控股50%,越方控股35%,日方控股15%)发现新的大型油气田(Nam Rong-Doi Moi油气田)。该油气田位于越南头顿东南部135公里大陆架处,经试油证实,其日产量可达4150桶。

2008年5月,以总裁米勒为首的“俄气”代表团访问越南,俄越双方就油气领域的一系列现有合作项目及前景合作项目达成共识。“俄气”与“越油”签署长期合作协议,双方就在越南大陆架4个新油气区块进行油气勘探及开发达成合作意向。同年10月,“俄气”与“越油”签署129、130、131和132区块联合开发合同,合同期限为30年<sup>①</sup>。

<sup>①</sup> Газпром и Petrovietnam отметили высокий уровень долгосрочного партнёрства. <http://www.gazprom.ru/press/news/2011/august/article117931/>

2009 年 8 月,俄罗斯境外石油公司与“越油”达成谅解备忘录。根据该谅解备忘录,俄罗斯境外石油公司帮助越方在古巴海域深水区开展油气勘探和开发;作为回报,越方将划拨尽可能多的越南大陆架油气区块与俄罗斯境外石油公司共同开发。

2009 年 12 月,“俄气”与“越油”签署战略伙伴协议,该协议在双方已签署的合作协议和长期合作协议基础上拓宽了双边合作范围。其内容主要包括:在原有协议框架内继续现有越南大陆架合作区块的作业,寻找潜在的、双方可以合作开发的越南大陆架油气区块;双方在俄罗斯、越南及第三国油气项目上相互支持,开展双边油气技术服务合作,建立联合协调委员会和联合协调工作组机制。

2011 年 4 月,俄罗斯秋明—英国石油公司(THK-BP)从母公司英国石油公司手中收购其在越南的 06-1 区块,获得 06-1 区块开发许可权。后因 2013 年俄罗斯石油公司(以下简称“俄油”)收购秋明—英国石油公司,“俄油”获 06-1 区块 35% 股份和南昆山天然气管道(越南第一条天然气运输管道)的 32.6% 股份权益。06-1 区块系越南大陆架上最大的天然气产区,具极高的战略地位,开采利益巨大<sup>①</sup>。

2011 年 4 月,俄罗斯卢克石油公司从加拿大私营公司(Quad Energy S. A.)手中收购越南 HT-02 区块的 50% 股份,并按照产品分成协议共同开发 HT-02 项目。HT-02 项目储量为 1.8 亿吨油当量。2011 年 10 月,越南政府批准了该项目的收购案。2011 年 11 月,HT-02 项目的 3 口探井中已经有 1 口开始出油<sup>②</sup>。

2011 年 5 月,俄罗斯巴什石油公司对外宣布了进军越南油气市场的计划,希望在越南油气市场启动首个大陆架项目。

2012 年 4 月,就为越南油气工业培养油气技术人才和越南油气技术人才进修等问题,“俄气”与“越油”再次签署协议。

### 三 俄越油气合作成效显著

在整个俄越油气合作的历史进程中,俄罗斯境外石油公司起到了关键作

---

<sup>①</sup> THK Вьетнам начала добычу газа на шельфовом месторождении Лан До. <http://nefte-gaz.ru/forum/showthread.php?tid=4129,2014-2-23>

<sup>②</sup> Нефтяников потянуло во Вьетнам. <http://www.kommersant.ru/doc/1808265>

用。俄罗斯境外石油公司为俄罗斯国有油气企业,国家 100% 控股。该公司的主要任务是开辟国外油气市场,特别是开辟越南、阿尔及利亚、印度、伊拉克、也门、利比亚、叙利亚和古巴等国石油市场。在俄罗斯境外石油公司近 50 年发展历程中,越南油气市场一直是其最主要的国外油气市场,对越油气合作一直是该公司的优先战略方向。正是在俄罗斯境外石油公司的帮助下,越南油气工业在 30 年时间内从无到有发展起来,越南成为今日东南亚油气大国。

目前,在越南油气上下游领域拥有合作项目的 30 多家外国公司中,俄罗斯境外石油公司的影响力和竞争力首屈一指,占据越南油气市场的半壁江山。俄罗斯境外石油公司为近代俄越油气合作全面发展奠定了牢固基础,亦为近年俄罗斯众多油气企业大规模进军越南市场铺平了道路。

俄罗斯境外石油公司在越南油气领域的全部生产作业均由俄越石油公司来实施。俄越石油公司在完成生产作业的同时,积极开展企业文化建设,创建学校,积极参与越南教育事业,大力发展慈善事业等,企业基本实现了越南“本土化”。俄越石油公司为越南当地的经济和社会发展作出了巨大贡献,曾两度被越南政府授予功勋奖章,成为俄越油气合作的典范。

俄越石油公司在越南的油气作业领域主要是上游领域,基本局限于越南大陆架油气勘探与开发。1986 ~ 2009 年为俄越石油公司在南海大陆架采油的高峰期,其间石油年产量逐年递增,在南海大陆架白虎油田和龙油田累计开采石油 1.8 亿吨,累计开采伴生气 200 亿立方米。在越南大陆架油气开采峰值年,由俄越石油公司开采的白虎油田开采量占越南石油开采量的 3/4 以上。近几年,其石油开采量稳定在 610 万 ~ 650 万吨之间;2010 年为 640 万吨,2011 年为 640 万吨,2012 年为 610 万吨<sup>①</sup>。

目前,俄越石油公司在越南大陆架有 7 个油气作业区块,共有 13 个海上采油平台和 4 座大型浮动钻井平台,20 个海上石油船队参与作业。

截至 2012 年年初,俄越石油公司在成立后的 30 年内共计开采石油 2 亿吨、天然气 250 亿立方米,通过销售石油获净利润 500 亿美元。其中,越南获得的利润超过 300 亿美元,占越南外汇收入的 25%;俄罗斯获得利润超过 90 亿美元。

按照 1981 年 6 月 19 日两国政府间最初签署的协议,双方各持俄越石油公司 50% 股份,俄越石油公司的合同有效期至 2010 年 12 月 31 日。2010 年

<sup>①</sup> <http://www.oilcapital.ru/company/207191.html>

12 月 27 日,俄越两国签订了《俄罗斯联邦与越南社会主义共和国在越南社会主义共和国大陆架继续进行地质勘探和油气开采合作的政府间协议》,决定将俄越石油公司的合同期限延至 2030 年,俄罗斯境外石油公司将俄越石油公司 1% 的股权转让给“越油”<sup>①</sup>。

近年来,俄越石油公司除了在越南境内开展油气勘探、开发、储运和加工以外,其业务已经拓展到俄罗斯境内以及俄越境外的第三国。自 2009 年起,俄越石油公司在俄罗斯境内的投资油气区块正式开始商业开采,其石油年开采量逐年上升:2009 年为 4 000 吨,2010 年为 23 万吨,2011 年为 151.3 万吨,2012 年为 209.1 万吨。

## 四 俄越油气合作的最新动态

### (一) 双方不断合作开发新油气区块

2012 年以来,越南依靠俄罗斯的技术、资金和政治力量加强了对南海大陆架油气资源的开发力度。双方就一系列新的合作区块频繁进行谈判协商,越南接连不断地划拨一个又一个南海大陆架的新油气区块与俄罗斯油气企业进行联合开发。

2012 年 4 月,“俄气”与“越油”签署联合开发南海大陆架天然气合作协议。根据协议,双方联合开发南海 05-2 区块和 05-3 区块(含木星气田和海石气田,木星气田预估储量为 556 亿立方米,海石气田预估储量为 251 亿立方米)，“俄气”持 05-2 区块 49% 股权,持 05-3 区块 49% 股权。

2012 年 12 月,俄罗斯境外石油公司与“越油”就 12/11 区块签订合作协议。12/11 区块位于南昆山盆地,距离龙油田和白虎油田 200 公里,总面积达 1 000 平方公里。据俄罗斯境外石油公司评估,12/11 区块天然气储量高达 760 多亿立方米。该区块所有的勘探、开采费用由俄罗斯境外石油公司承担,初期工作主要包括钻井勘探及地震勘探。按照产品分成协议,俄越双方对 12/11 区块所持股份分别为 49% 和 51%。

2013 年 3 月,俄越石油公司与“越油”子公司勘探开发公司(PVEP)签订 42 号区块天然气开发产品分成协议(前者持 49% 股份,后者持 51% 股份)。按照协议,该区块前期工作为 42 号区块 500 平方公里区域的 3D 地震资料解

---

<sup>①</sup> <http://www.nhat-nam.ru/phpBB2/viewtopic.php?t=1913>

释和勘探井位部署<sup>①</sup>。勘探资料显示,42号区块具有良好的油气生、储、盖地质构造条件。

2013年5月,越南向“俄油”提供大陆架05-3/11号区块,“俄油”对该区块进行地质勘探和钻井投资。该项目期限为两年,预计投资金额超过1亿美元,2013年计划支出2700万美元作为地质勘探和钻井费用。同时,“俄油”邀请“越油”投资参与“俄油”在俄伯朝拉海大陆架的8个区块开发业务。这8个油气区块石油可采储量为1.17亿吨,天然气可采储量为700亿立方米<sup>②</sup>。

2013年5月,“俄油”获得越南大陆架05-3/11新区块开发权。该区块面积2044平方公里,海水深度80~150米,紧邻拥有良好的油气开发和运输设施的06-1区块。越方规定地质勘探期限为7年,可以适当延长两年时间。该区块前期工作要求必须完成1100平方公里3D勘探任务和两口勘探的钻井任务。“俄油”对外宣称,拟投入1亿美元,用两年时间在该区块进行地震勘探与钻井勘探业务<sup>③</sup>。

俄罗斯境外公司、“俄气”、“俄油”在越南已经获得的区块及位置分布情况见图1。

## (二) 俄越高层领导互访,不断促成新的油气合作项目

2012年7月底,越南国家主席张晋创访问俄罗斯。其访俄的目的为:扩大与俄罗斯在石油领域的合作,在中越南海争议方面寻求俄罗斯的支持。在访问期间,张晋创与普京举行会谈,并会见包括俄罗斯总理梅德韦杰夫在内的俄罗斯多位政要。俄越双方签署了一系列油气合作协议。张晋创还访问了俄罗斯亚马尔-涅涅茨自治州,出席了俄越石油公司位于该区的一座新油田开钻仪式<sup>④</sup>。

2013年5月12~15日,越南政府总理阮晋勇对俄罗斯进行国事访问,俄越双方深入探讨了油气领域合作的相关问题,两国政府签署了《俄罗斯石油公司和越南油气公司合作备忘录》,双方在3个重要方面达成一致意见:在遵循《1982年联合国海洋法公约》等一系列国际法律法规的基础上,双方继续加大在越南大陆架油气勘探开发的合作力度;两国将在俄罗斯东部地区的萨

① <http://www.oilcapital.ru/company/202510.html>

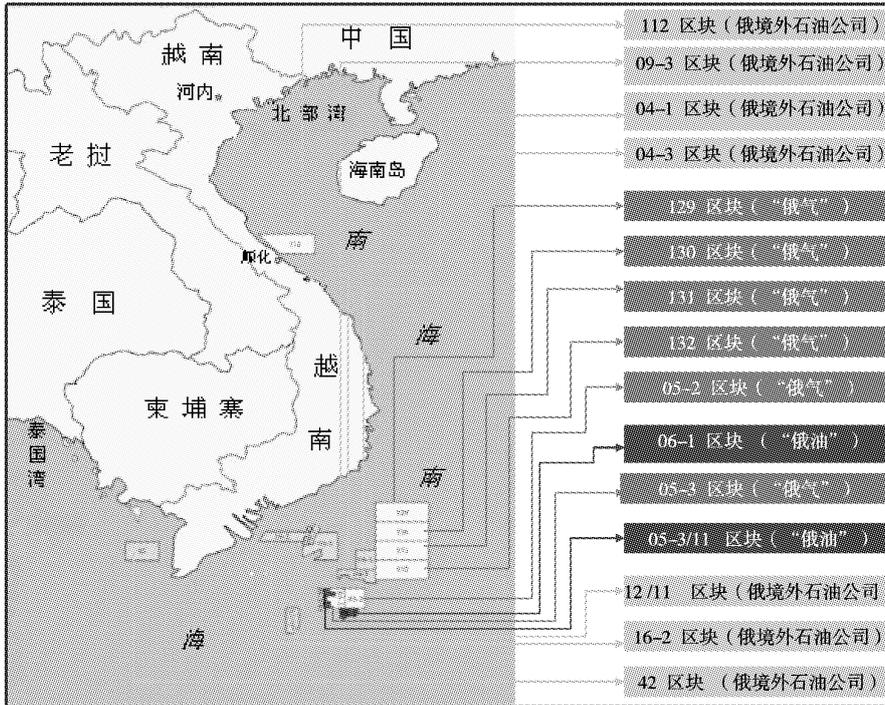
② <http://neftegaz.ru/forum/showthread.php?tid=8399>

③ <http://neftegaz.ru/news/view/109953>

④ <http://www.rvpetro.ru/index.aspx?id=106>

哈(雅库特)共和国、伊尔库茨克州和克拉斯诺亚尔斯克边疆区等地的油气勘探开发项目上加强合作;双方将在越南炼油领域加强合作<sup>①</sup>。

图 1 俄罗斯油气企业在越南油气区块分布示意简图



资料来源:根据 <http://www.gazprom.ru/about/production/projects/deposits/vietnam> 和 <http://mil.chinaaiiss.com/html> 网页图片修改绘制。

2013 年 11 月 12 日,应越南国家主席张晋创邀请,俄总统普京对越南进行国事访问。访问期间,两国领导人高度评价双方现有油气合作项目所取得的成就,对双方在促进新合作项目方面所取得的进展给予充分肯定,特别是在扩大油气勘探开发范围、俄罗斯向越南提供液化天然气及销售车用燃料等方面所取得的进展。双方表示,愿为“越油”、“俄气”和俄罗斯境外石油公司等油气企业在越南和俄罗斯的油气上下游领域合作创造便利条件。俄越两国政府还承诺要为两国的油气合作创造良好的环境,并积极鼓励本国油气企业在两国以及第三国拓展业务<sup>②</sup>。

① <http://www.nhat-nam.ru/forum/viewtopic.php?p=37993>

② <http://lenta.ru/news/2013/11/12/contracts>

2013年5月,俄罗斯境外石油公司与“越油”签署协议,共同出资成立石油钻井公司。

2013年5月,“越油”与“俄气”达成协议,双方将在俄罗斯注册成立一家合资企业,负责双方在里海和伯朝拉海合作的3个区块及越南大陆架的新合作区块的业务<sup>①</sup>。

2013年11月,“俄气”与“越油”就其购买越南大陆架15-1/05区块股份并参与开发达成协议,并签署备忘录。

### (三) 俄参与越南“油改气工程”

2013年4月,“俄气”与“越油”达成协议,双方决定在越南境内成立俄越天然气合资公司,以推动越南境内“油改气工程”(用天然气替代车用燃料)。2013年11月13日,在普京访越的推动下,两国元首共同出席“俄气”与“越油”在河内举行的俄越合资天然气车用燃料生产公司成立签字仪式。俄越合资天然气车用燃料生产公司由俄越各投资50%,计划每年向越南市场提供500亿立方米的燃料气<sup>②</sup>。

该公司成立的重要意义在于:可以综合利用越南大陆架采油过程中的副产品伴生气,减少资源浪费;为越南市场提供清洁型能源;进一步加快“俄气”进军亚太市场的步伐,进一步提高“俄气”和“越油”的经济效益。

### (四) 俄参与越炼油厂扩建和技术升级项目

2013年11月,“俄气”子公司天然气工业石油公司与“越油”签署越南榕桔炼油厂(Dung Quat)扩建和技术升级项目框架协议;俄方将向榕桔炼油厂提供原油,并参与该厂新产品市场营销。根据协议,俄方将通过东西伯利亚—太平洋石油运输管道经俄罗斯科兹米诺专用石油港口向越南榕桔炼油厂提供原油原料:2015年为300万吨,2016年为360万吨,2017年为480万吨,2018年为600万吨。

榕桔炼油厂系越南第一座炼油厂,于2009年年初正式投入运行,工程投资额逾30亿美元,年炼油能力达650万吨,85%的原油原料来自俄越石油公司在南海大陆架的开采区块,15%的原油原料来自近东国家,其主要产品有液化气、柴油、汽油、硫黄及塑料聚丙烯等产品,可以满足越南全国30%的燃料需求<sup>③</sup>。

① <http://www.ccin.com.cn/ccin/news/2013/05/15/262845.shtml>

② <http://www.angi.ru/news.shtml?oid=2806608>

③ <http://www.oilru.com/news/386842>

2014 年 2 月,俄罗斯天然气工业石油公司总经理亚历山大·久科夫在接受俄罗斯电视台 24 小时新闻频道采访时称:据俄方估算,越南榕桔炼油厂扩建升级项目需要投资 10 亿~15 亿美元,这样的投资额完全可以建一座新的炼油厂。

#### (五) 俄准备向越市场提供液化天然气

2012 年 7 月,“俄气”子公司新加坡市场营销和贸易有限公司(“俄气”持 100% 股份)与“越油”天然气子公司(Petrovietnam Gas)签署液化天然气合作备忘录。双方探讨了从俄罗斯符拉迪沃斯托克液化天然气厂向越南供应液化天然气的可能性。俄方拟在 2018 年前在符拉迪沃斯托克市建成年产能为 100 万吨的液化气厂,建厂预估成本为 2 400 亿卢布。“俄气”计划垄断越南液化天然气市场。

2013 年 11 月,“俄气”与越方就签署液化天然气供应合同进行协商。

2014 年 3 月,“俄气”与“越油”天然气子公司正式签署通过新加坡市场营销和贸易有限公司向越南供应液化天然气合同。新加坡市场营销和贸易有限公司将向位于越南南部的“越油”天然气子公司的储运终端供应液化天然气。该终端将于 2017 年投入使用,年储运能力为 100 万吨。

#### (六) “俄气”在越正式开始开采天然气

2013 年 10 月,“俄气”与“越油”在越南东南大陆架举行了两个油气田的天然气正式工业开采仪式(这两个油气田以前只开展了采油业务,并没有开采天然气)。据专家估算,这两个油气田的天然气储量超过 350 亿立方米。这是“俄气”在越南市场首个天然气开发项目。“俄气”和“越油”均表示:该项目是互利的,将成为双方在油气领域合作的范例<sup>①</sup>。

#### (七) “俄气”在越区块勘探作业取得进展

到目前为止,“俄气”在越南大陆架各个区块勘探作业进展情况为:已完成 129 区块、130 区块、131 区块和 132 区块的 2D 地震采集和资料解释工作,并进行了电法勘探;依据构造的勘探意义对区块各种构造进行了优选,确定了下一步优先开展勘探的构造单元<sup>②</sup>。

#### (八) 俄卢克石油公司停止在越勘探项目

2014 年 1 月,俄罗斯最大私营石油公司卢克石油公司总裁瓦吉特·阿列克佩罗夫对外透露,该公司在越南大陆架的 HT-2 区块未发现具有商业开采

---

① <http://www.vesti.ru/doc.html?id=1138244>

② <http://www.gazprom.ru/about/production/projects/deposits/vietnam/>

价值的油气储量,决定停止 HT-2 区块油气勘探项目,并不再考虑参与越南油气开采的其他项目。

2011 年 4 月,卢克石油公司旗下的子公司卢克石油海外公司向外国公司收购了 HT-2 区块(持 50% 股份),成为 HT-2 区块作业者。HT-2 区块面积为 1 185 平方公里,位于南海大陆架。对 HT-2 区块的勘探工作从 2007 年开始,该区块当时被认为极具开发前景,估算油气总储量高达 1.8 亿吨油当量。2011 年年底,卢克公司投资 2 700 万美元,在该区块打了两口勘探井,但未发现工业油流;2013 年又花费 1 600 万美元打了第 3 口勘探井,结果又一无所获,因此决定停止这一项目<sup>①</sup>。

#### (九)“越油”进军俄罗斯油气上游领域

2010 年 10 月,“越油”在俄罗斯境内与俄罗斯境外石油公司合作的亚马尔—涅涅茨自治区中霍列维尔构造隆起区气田群投资开发项目中,首个油田北霍谢达尤油田正式实现工业开采;2011 年 7 月底,第 2 个油田维索沃耶油田正式实现工业开采;2012 年 7 月,第 3 个油田西霍谢达尤油田正式实现工业开采。

根据有关数据,中霍列维尔构造隆起区气田群由 13 个油气田组成, $C_1 + C_2$  级石油储量超过 9 570 万吨,划分为 4 个区块,俄罗斯境外石油公司于 2008 年中标获开发许可权。

近年来,除了与俄罗斯境外石油公司合作开发中霍列维尔构造隆起区气田群项目以外,“越油”还积极参与该公司的俄罗斯季曼—伯朝拉、巴伦支海大陆架区块招标活动<sup>②</sup>。

2012 年 11 月,“越油”获得与“俄气”合作投资开发俄罗斯亚马尔—涅涅茨自治区北普罗夫斯克凝析气田许可权。北普罗夫斯克凝析气田探明储量超过 600 亿立方米<sup>③</sup>。

2013 年 5 月,“俄油”正式建议“越油”投资参与“俄油”伯朝拉海大陆架的 8 个油气区块的商业开发。这 8 个区块石油储量超过 1.17 亿吨,天然气储量超过 700 亿立方米。2013 年 11 月,“俄气”与“越油”就“越油”参与伯朝拉海大陆架油气地质研究、勘探和开发达成协议<sup>④</sup>。

① <http://world.huanqiu.com/exclusive/2014-02/4829716.html>

② <http://www.rvpetro.ru/index.aspx?id=83>

③ <http://www.oilcapital.ru/company/187015.html>

④ <http://www.oilcapital.ru/company/207510.html>

## 五 结 语

### (一) 对俄越油气合作的若干认知

第一,30 年来,越南在南海南沙海域开采石油超过 1 亿吨,获利超过 250 亿美元,南沙海域油气开发已成为越南第一大经济支柱,积极开展与俄罗斯油气合作已成为越南基本经济国策。积极开展与俄罗斯油气合作,借助俄罗斯抑制中国,赢得中越南海争端的主动权,最大限度地获取海上油气资源,系越南首选外交手段。

第二,现今,俄罗斯油气获利战略方向正由西方市场转向东方市场,越南成为俄罗斯通往东南亚及整个东盟能源市场的门户。

第三,在国际油气合作领域,俄越具有 30 多年合作历史,合作基础雄厚,双方互认对方为战略合作伙伴。俄越油气合作系互动、互利、互赢合作,达到了双方预期的经济、政治和外交目标。

第四,俄罗斯油气企业在南海大陆架获得股权的区块中,05-3 区块位于九段线上,一半属于中国海域;128、129、130 和 131 区块位于九段线上,绝大部分属于中国海域;05-2、06-1、06-2、132 和 133 区块位于九段线中国内侧,属于中国海域。事实上,俄罗斯油气企业是越南近年来疯狂盗采中国南海油气资源的合作者。

第五,近年来,俄罗斯扩大了与越南油气合作的范围,并加大了合作力度,除了经济利益以外,还有来自俄罗斯国家对外油气合作战略布局的深层次原因。首先,基于油气多元化出口战略,需要将越南打造成一个牢固的前沿基地,假道越南市场通过东西伯利亚—太平洋石油管道、“西伯利亚力量”天然气管道、萨哈林—符拉迪沃斯托克天然气管道将油气产品输往东南亚市场。其次,南海石油探明储量超过 70 亿桶,天然气探明储量与石油相当,被誉为“第二波斯湾”。由此,南海地区成为俄罗斯对外油气合作战略布局的重要选区。

第六,俄越油气合作的成功经验值得中国学习和借鉴。越南大陆架水域油气资源开发主要依靠俄罗斯技术,但越南民族自我创新成分不可忽略。经过 30 年的开发,越南在南海的油气勘探开发经验优于中国。而且,通过与俄罗斯合作,越南油气企业已经进入俄罗斯油气上游领域,已投资参与俄境内水域和陆地多个区块的勘探开发业务。

## (二) 值得深思的问题

据悉,目前,越南已经在南海划定 180 多个区块,不断抛出新区块进行更大规模的国际招标,其中很大一部分区块属于中国的西沙和南沙海域。俄罗斯政府考虑到中俄友好的国家关系,在南中国海问题上十分小心谨慎,但基于企业经济效益和长远发展战略,随着俄越油气合作的力度加大,俄罗斯油气企业在具有南海油气开发经验以及丰厚的南海油气开发利润的吸引下,可能还会继续染指南海油气资源。

中国如何面对事态发展?是动用外交和军事手段果断处理,还是动用民族智慧巧妙化解?诸多问题值得思考!

目前,越南基本上已经控制南海南沙西部水域。南沙中越争议区块靠近越南大陆边界,远离中国大陆边界。对于这些争议区块的开发,越南在地理位置和管道运输设施建设成本上具有优势,并且拥有实际开发经验以及俄罗斯油气企业的帮助。而中国既缺乏充足开发资金,也缺乏技术。因此,在这一问题处于被动地位。

在此问题上,中国一直坚持“主权属我、搁置争议、共同开发”的原则,但是一直未获得实际成效。在理论和实践操作上,是否存在中越消除敌意联合俄罗斯共同开发南沙水域争议区块的可能?是否可以借助越南的地理优势、南沙水域越南现有储运设施、俄越成熟的开发技术对争议区块进行和平合理开发,并最终借助越南大陆彻底打通中国陆地南部油气战略安全大通道,这需要站在国家战略利益高度思考和研判。

## (三) 建议

由于俄罗斯与越南之间的油气合作历史长久、基础雄厚,双方已经建立起牢固的油气战略合作伙伴关系,对越油气合作已经成为俄罗斯油气企业在亚太市场的优先发展方向之一。在东南亚油气市场战略利益取向上,俄罗斯会优先考虑越南。因此,中俄在亚太市场的油气战略合作上,越南的影响因素不可小视。

鉴于进入 21 世纪后中国周边环境进一步“混沌”及中国外交面临的诸多挑战,建议利用外交手段和平解决中越南沙水域油气区块争议。建议中越成立油气合作高层协调机制和中越南沙水域油气开发协调小组,以此推动争议油气区块的和平开发,尽快改变中国南海油气开发的被动局面。

(责任编辑:徐向梅)